

Дискуссионный клуб: Тонкости аренды геофизического оборудования

Гурьев С.В., Юров А.А. ООО «Фирма «Геосейс», г. Москва

Сегодня заказчики сейсморазведочных и геофизических услуг постоянно ужесточают требования к методике, технике и производительности работ. У исполнителей этих работ появляется необходимость применения качественного, надежного и высокотехнологичного оборудования.

В настоящее время перед большинством геофизических российских предприятий стоит серьезная проблема поиска и привлечения долгосрочных денежных средств для расширения производства, приобретения нового оборудования. Получить необходимые финансовые ресурсы в кредит под приемлемую ставку не всегда удается. Когда возникает необходимость в приобретении нового производственного оборудования, предприятие всегда стоит перед выбором — купить в кредит, взять в аренду или оформить договор лизинга. Что же предпочтительнее? Однозначного ответа нет, поскольку ситуации бывают разными. Важно оценить каждый вариант и принять правильное решение. Каждое грамотное бизнес-решение учитывает много факторов. Среди них, к примеру, конкурентоспособность, экономия денег и времени, улучшение условий труда и безопасности.

При оценке рентабельности фирм все чаще применяется такой показатель, как коэффициент оборота основных средств, т.е. отношение стоимости продаж к средней стоимости основных фондов. Чем выше этот показатель, тем эффективнее использует фирма приобретенные основные средства для обеспечения доходов от продаж. Соответственно, высокой эффективности можно достичь, имея минимальный объем основных средств, но обеспечивая при этом значительный доход от продаж. Использование арендной техники на объектах геофизических работ является одним из возможных способов достижения этой цели.

Сегодня группа компаний «Геосейс» является лидером в сфере предоставления в аренду геофизического оборудования, а так же в технической поддержке, сервисе и его обслуживании. Все оборудование и спецтехника, которые мы сдаем в аренду, проходит предварительный технический осмотр и контроль. Мы работаем только с хорошо зарекомендовавшими себя производителями и следим за отличным качеством и высокой производительностью техники.

У нас имеется полный спектр надежного геофизического оборудования для комплектования сейсморазведочных партий, включая как стандартный набор полевого наземного телеметрического оборудования Sercel 408/428, комплекс для работы в транзитных зонах, так и приборы для проведения многоволновой сейсморазведки (DSU-3). В зависимости от масштабов предстоящего для отработки проекта мы рассчитаем необходимое количество оборудования, а так же предоставим необходимые технические средства (смотки, тягачи) и квалифицированный персонал.

Таким образом у геофизических компаний будет возможность:

- быть хорошо снаряженными и оснащенными для выполнения любого вида сейсморазведочных и геофизических работ;
- показать высокочеловеческий уровень своих услуг, используя современное оборудование, а не то, которое с годами копится на складах, устаревает и отвлекает внимание на решение вопросов по его содержанию, ограничивая в итоге дальнейшее развитие предприятия.

Многолетний опыт взаимодействия с нашими партнерами в данной сфере показывает, что аренда востребована и выгодна в целом ряде случаев:

- компаниям начинающим свой бизнес и не располагающим средствами для приобретения оборудования в собственность;
- при краткосрочной потребности в каком-либо



Рис. 1. Полевое телеметрическое оборудование для наземной сейсморазведки



Рис. 2. Дополнительное оборудование для проведения сейсморазведочных работ

- оборудовании.
 - предприятиям, зависящим от сезонности проведения сейсморазведочных работ (районы Западной и Восточной Сибири).
 - при необходимости опробовать новое оборудование в деле, чтобы убедиться в целесообразности покупки.
 - при необходимости срочной замены вышедшей из строя техники (особенно в случае использования импортного оборудования).
- Делая выбор в пользу аренды, предприятие получает реальные конкурентные преимущества:
- экономию оборотных средств и возможность сконцентрировать их на основной деятельности предприятия;
 - предсказуемость бюджета предприятия в части затрат на содержание техники;
 - возможность временно нарастить производственные мощности в «горячие» сезоны;
 - возможность подбора необходимого оборудования под тендерные условия;
 - возможность отнесения стоимости аренды полностью на затраты;
 - отсутствие техники на балансе предприятия позволяет сокращать налогооблагаемую базу;
 - гарантия работоспособности оборудования, возможность замены техники на время ремонта и технического обслуживания.

Таким образом, использование арендованной техники позволяет без капитальных вложений нарастить производственные мощности и исключить возможные затраты, связанные с ремонтом оборудования.

И в заключение. Мы обращаемся к читателям с предложением начать на страницах журнала дискуссию на следующие темы:

- о востребованности и готовности применять бескабельные сейсморегистрирующие системы для 3D наблюдений;
- желаемые и применяемые интервалы между сейсмоприемниками в группе, ожидаемая база группы сейсмоприемников;
- культура производства и какие шаги надо предпринять, чтобы улучшить отношение к арендованному оборудованию.

ЭКОНОМИКА

«ВСТРЕЧИ НА ВОЛГЕ»: ПО МАТЕРИАЛАМ КОНФЕРЕНЦИИ