



## А все ли решают кадры?

Алелюхин Н.П., ЗАО «ГЕОСВИП», г. Москва

ЗАО «ГЕОСВИП» было создано в 1995 году по инициативе и поддержке тогдашнего Минтопэнерго РФ и занимается разработкой и изготовлением уникальной продукции – вибрационных источников сейсмических сигналов, которые используются для проведения геологоразведочных работ на нефть, газ и другие полезные ископаемые в различных регионах России, в том числе в Восточной и Западной Сибири.

Для работы в ЗАО «ГЕОСВИП» были приглашены лучшие специалисты в этой области: Асан-Джалалов А.Г., Насыбулин Е.Х., Оменцов Ф.И., Песня А.А., Циммерман В.В., Скобелев И.А., Макаров В.В., Алелюхин Р.Н., Телков М.П. и ряд других.

Эти специалисты не только содействовали становлению ЗАО «ГЕОСВИП», но помогли выстоять нашему предприятию в «трудные годы» и занять достойное место на геофизическом рынке страны.

В настоящее время ЗАО «ГЕОСВИП» является единственным предприятием в России, выпускающим данный вид техники, который будет востребован еще долгие годы. Наша продукция успешно эксплуатируется на протяжении многих лет в большинстве геофизических предприятий России, причем некоторые из них полностью укомплектованы только нашими виброисточниками. Признанием конкурентоспособности нашей техники является также выигранный ЗАО «ГЕОСВИП» в текущем году тендер на поставку виброисточников в Индию.

Нашими конкурентами являются крупные компании США (ION и IVI), Франции (Sersel), а в последнее время и Китай (BASV), которые проводят агрессивную политику по завоеванию геофизического рынка России. Коллективу ЗАО «ГЕОСВИП», в состав которого входит примерно 130 человек, все эти годы удавалось успешно противостоять в конкурентной борьбе с иностранными компаниями и поставлять геофизическим компаниям страны примерно половину необходимого им количества виброисточников. Ведущие специалисты ЗАО «ГЕОСВИП» уникальны в своем роде, что является результатом их долгой работы в данной отрасли машиностроения.

Однако, в последние годы нам становится все труднее противостоять экспансии западных компаний на российский рынок. Это объясняется несколькими причинами. Во-первых, достигаемая рентабельность в 8-12 % не позволяет за счет средств прибыли провести техническое перевооружение, необходимое для замены изношенного и морально устаревшего оборудования. Во-вторых, хроническая нехватка оборотных средств, высокие процентные ставки кредитов, фактически «съедающие» получаемую прибыль, не позволяют наладить планомерное производство, которое в настоящее время в значительной степени зависит от получаемых от Заказчиков авансов. В-третьих, цена на нашу продукцию, которая в настоящее время примерно на 25-30% ниже цен наших конкурентов, все ближе приближается к ценам зарубежных аналогов, что обусловлено применением высокоэффективных дорогостоящих комплектующих изделий и другими известными причинами.

Указанной экспансии способствует также существующая ныне нулевая ставка таможенной пошлины на ввозимый в Россию данный вид гео-

физической техники, что вызывает наше недоумение в свете декларируемых Правительством РФ планов защиты интересов отечественных производителей.

К сожалению, в настоящее время стало совершенно очевидным, что без серьезной государственной поддержки ЗАО «ГЕОСВИП» может прекратить существование и, следовательно, будут безвозвратно утеряны уникальные разработки, уйдут высококвалифицированные специалисты, а геофизический рынок в России полностью займут зарубежные компании. Меня, как гражданина и патриота России, это очень сильно беспокоит.

Сегодня Российское геофизическое приборостроение находится в очень трудном положении. Чтобы сохранить ту школу в области геофизического приборостроения, которая создавалась в 70-90-е годы двадцатого столетия в нефтегазовой и геологической отраслях, предприятиям, работающим в области геофизического приборостроения, необходимо получать Государственные заказы на проведение НИОКР в размере 30-50% от общего объема производства предприятия. Специфика геофизической аппаратуры и оборудования (высокие температуры и давление, агрессивная среда, применение высокоточных электронно-гидравлических следящих систем, необходимость широкого использования микропроцессорной техники и др.) обуславливает необходимость подготовки специализированных научных кадров.

В заключение вернусь к заголовку данной статьи. К сожалению, в настоящее время ситуация, складывающаяся на российском рынке геофизического оборудования, определяется действиями, а вернее бездействием чиновников из властных структур. Сегодня российский рынок геофизического оборудования для западных компаний-поставщиков аналогичного оборудования практически свободен. Нет ограничений в области требований к сертификации геофизического оборудования соответствующими российскими органами. Не установлены квоты для западных компаний-поставщиков геофизического оборудования. Отсутствуют специальные таможенные пошлины на ввоз данного вида оборудования.

Интересы государства в понимании стратегических задач и в сохранении отечественного рынка труда в высокоинтеллектуальной сфере, связанной с геофизическим приборостроением, требуют от правительственных и законодательных органов пересмотреть условия бесконтрольного продвижения на отечественный рынок геофизической продукции зарубежных компаний.

В моем понимании, лозунг «Кадры решают все» станет действенным лишь тогда, когда государственные чиновники, курирующие отраслевые направления, чиновники из Минфина и Минэкономразвития, занимающиеся финансированием и планированием «Государственных программ», банкиры, а также директора и специалисты предприятий будут работать в одной связке для достижения единой цели – возродить Россию и вывести ее на современный технологический уровень среди ведущих индустриальных стран мира.